|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  | andrés garcía  franco |
| Contacto TELÉFONO:  646-605206  CORREO ELECTRÓNICO:  angafr@gmail.com  Madrid, 28050.  **OBJETIVO PROFESIONAL**  Asesor comercial con más de 20 años de experiencia en ventas y atención al cliente. Habilidades orientadas al asesoramiento de empresas y gestión de Marketing. Con gran capacidad de adaptación en diferentes ámbitos.  **COMPETENCIAS DIGITALES**  Nivel Usuario  Paquete Office  Photoshop  QuarkXpress  Frehhand Page maker IDIOMAS Inglés C1  Portugués B1  Francés Básico  **OTROS DATOS**  Carnet de conducir B |  | EDUCACIÓNLicenciado en Ciencias de la Información.Universidad Complutense de Madrid. **Máster en Comunicación Audiovisual y Márketing.**  Instituto Europeo de Periodismo Audiovisual. EXPERIENCIA LABORALTeleoperador. *Línea directa*. Enero 2020 - Julio 2021   * Venta telefónica de seguros del hogar a particulares. * Captación de clientes. * Asesoramiento de las coberturas.  Asesor Energético. *Perfecta energía.* Octubre 2017-Abril 2019.   * Comercialización de Placas Fotovoltaicas para el merado residencial en la Comunidad de Madrid. * Información y presupuestos de las instalaciones solares. * Atención al cliente.  Asesor Inmobiliario. *House&Credit.* Febrero 2014-Junio 2017.   * Captación de clientes. * Venta y alquiler de inmuebles. * Asesoramiento y atención al cliente.   **Consultor Comercial TYC**. ***Samira&Sineb.***  Octubre 2010-Diciembre 2013   * Asesoramiento a empresas. * Gestión de proyectos. * Atención al cliente.   **Asesor Comercial. *Neumáticos Michelin.***  Junio 2000-Diciembre 2009   * Captación y fidelización de clientes. * Elaboración de campañas de Márketing. * Comercialización de productos y servicios.   **Gestor de espacios comerciales. *Proyectos Feriales.***  Junio 1995-Mayo 2000   * Comercialización de stands comerciales en Ferias Nacionales. * Márketing y presupuestos. * Atención al cliente.   **Delegado Comercial. *Editorial Planeta-Agostini.***  Septiembre 1989-Marzo 1995   * Comercialización de hardware y software * Captación de clientes * Campañas comerciales.  **APTITUDES** Habilidades comunicativas  Gestión de Proyectos  Trabajo en Equipo  Resolución de problemas |